

 Para saber como utilizar esta herramienta, pincha aquí.

# IDENTIFICACIÓN DE LAS NECESIDADES DEL EMPRENDEDOR

## PROYECTO

Foto / imagen

Nombre: .....

Actividad: .....



 Localización

## EMPRENDEDOR

### INFORMACIÓN

Nombre:

Edad:

Email:

Teléfono:

Redes sociales:

Programa/s:

Personal de apoyo:

### DOCUMENTACIÓN

- Dispone de documentos relacionados con la idea
- Dispone de documentos sueltos
- Dispone de un Plan de Negocio

## DESCRIPCIÓN

Que tipo de persona es.  
Describe lo que más le  
represente.

**FRASE** Captura la esencia de alguna frase que pudiese decir.

**QUIÉN ES** Boceta el perfil de la persona.

## FRUSTRACIONES

**NECESIDADES** Necesidades y deseos.

## CAPACIDADES

## CARENCIAS

## DATOS

Emprendedor/es:

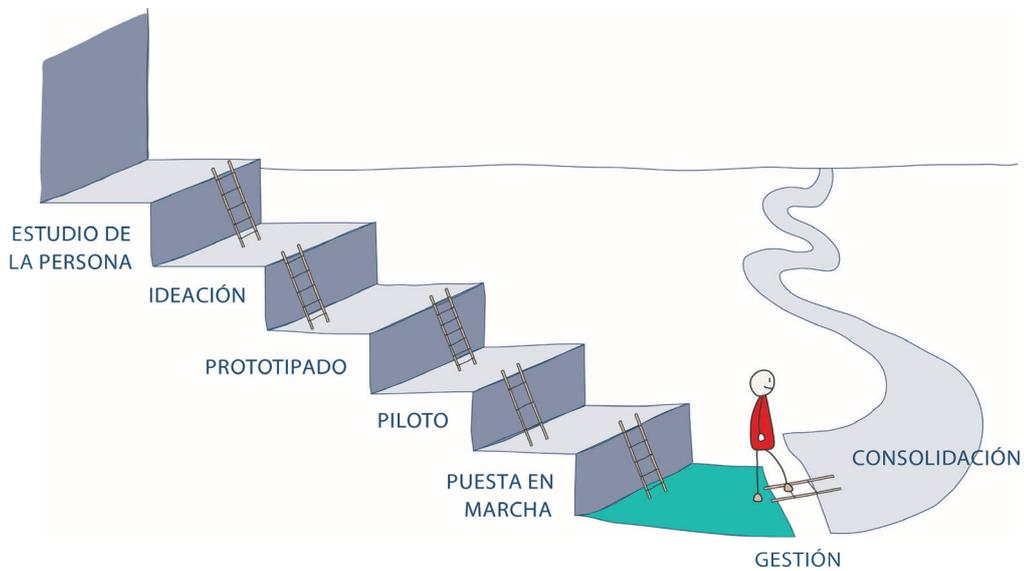
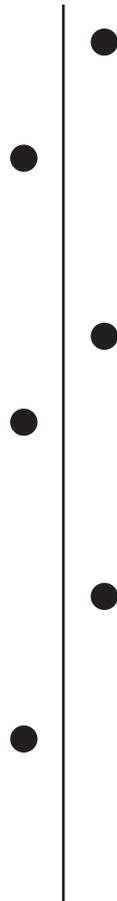
Nombre del proyecto:

## DESCRIPCIÓN DE LA IDEA/PROYECTO

## IMPACTOS

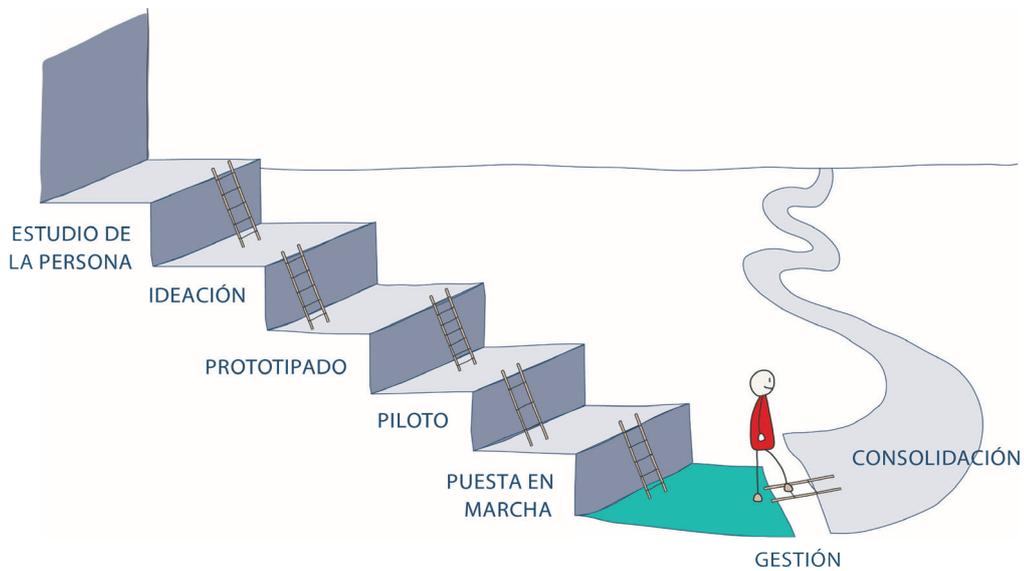
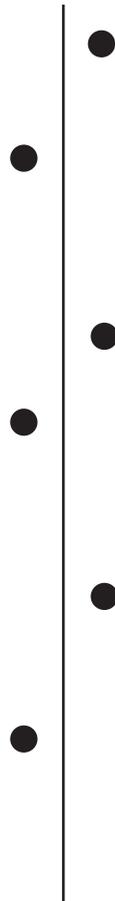
# TIMELINE

INDICAR FECHA Y BREVE RESUMEN DE LA SESIÓN DE MENTORING



# TIMELINE

INDICAR FECHA Y BREVE RESUMEN DE LA SESIÓN DE MENTORING



## NECESIDADES DE APOYO

● ○ ○ ○ No

● ● ○ ○ Puntual

● ● ● ○ Constante

● ● ● ● Intenso

● Recursos propios o del entorno próximo

● Recursos de la entidad

● Recursos externos

### Apoyo emocional

Comentario:

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

### Apoyo relacional

Comentario:

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

### Apoyo material

Comentario:

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

● ○ ○ ○ ○

## NECESIDADES DE APOYO

No

Puntual

Constante

Intenso

Recursos propios o del entorno próximo

Recursos de la entidad

Recursos externos

### Apoyo legal

Comentario:

### Apoyo en gestión

Comentario:

## NECESIDADES DE APOYO

¿En qué puede afectar en la consolidación o en el lanzamiento del negocio si no se dispone de los recursos identificados?

- En principio no afecta.
- No afecta demasiado.
- Afecta bastante, pone en cierto riesgo el negocio
- Afecta directamente, pone en alto riesgo.

Emocional	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>
Relacional	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>
Material	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>
Legal	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>
Gestión	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>
Otros	<span style="color: red;">■</span> <span style="color: red;">■</span>	<span style="color: blue;">■</span> <span style="color: blue;">■</span>	<span style="color: orange;">■</span> <span style="color: orange;">■</span>	<span style="color: green;">■</span> <span style="color: green;">■</span>

## RIESGOS

- Insuficientes
- Limitados
- Suficientes
- Se desconoce

Emprendedor/a tiene  
RECURSOS PROPIOS  
(propia personalidad)

Emprendedor/a tiene  
RECURSOS CERCANOS  
(familia/amigos)



EMOCIONAL



RELACIONAL



MATERIAL



LEGAL



GESTIÓN OPERATIVA



DISEÑO ESTRATÉGICO



## RIESGOS

- Insuficientes
- Limitados
- Suficientes
- Se desconoce

Emprendedor/a  
tiene acceso a  
recursos de la ENTIDAD

Emprendedor/a  
tiene acceso a  
OTROS RECURSOS



EMOCIONAL



RELACIONAL



MATERIAL



LEGAL



GESTIÓN OPERATIVA



DISEÑO ESTRATÉGICO



## LA DISCAPACIDAD INFLUYE

<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	No
<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	Algo
<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	Bastante
<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	Mucho

EMOCIONAL	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
RELACIONAL	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
MATERIAL	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
LEGAL	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
GESTIÓN OPERATIVA	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
DISEÑO ESTRATÉGICO	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Comentario:

## SITUACIÓN PERSONAL EMPRENDEDOR/A CON DISCAPACIDAD

Esta ficha pretende recoger los datos más relevantes a tener en cuenta de cara a analizar el impacto que el hecho de emprender o tener ingresos propios pueda suponer para el/la emprendedor/a en cuanto a la pérdida de derechos adquiridos por su discapacidad.

El objetivo es facilitar la toma de decisión por parte del emprendedor/a respecto a si le merece la pena emprender o no y con qué forma jurídica que reduzca su vulnerabilidad el mínimo posible.

### DATOS GENERALES

COMUNIDAD AUTÓNOMA:

EDAD:

PERSONAS A CARGO:

¿SE DA SITUACIÓN DE TUTELA?

En caso afirmativo, CONDICIONES DE LA TUTELA:

- Toma decisiones, manejo de dinero, etc.
- Quién ejerce la tutela: Juez, familiar, entidad, etc.

### SOBRE SU DISCAPACIDAD

TIPO DE DISCAPACIDAD:

GRADO CERTIFICADO:

FECHA DE VALORACIÓN:

### SOBRE LOS INGRESOS

¿Quién gestiona el dinero de la PcD? Nivel de decisión:

Importancia de los ingresos (ayudas) en la economía familiar:

## SITUACIÓN PERSONAL EMPRENDEDOR/A CON DISCAPACIDAD DERECHOS ASOCIADOS A SU DISCAPACIDAD

DERECHOS PARA EL/LA EMPRENDEDOR/A							
	CUANTITATIVO <sub>1</sub>	CUALITATIVO	Lo está utilizando / tiene derecho pero no lo utiliza	Situación por la que pierde el derecho <sub>2</sub>	Pérdida permanente	Pérdida temporal ¿Cómo y cuándo la recupera?	“Importe” de la pérdida
<b>SERVICIOS</b>							
Servicio 1							
Servicio 2							
...							
<b>RECURSOS</b>							
Recurso 1							
Recurso 2							
...							
<b>PENSIONES</b>							
Pensión 1							
Pensión 2							
...							

DERECHOS PARA EL/LA EMPRENDEDOR/A							
	CUANTITATIVO <sub>1</sub>	CUALITATIVO	Lo está utilizando / tiene derecho pero no lo utiliza	Situación por la que pierde el derecho <sub>2</sub>	Pérdida permanente	Pérdida temporal ¿Cómo y cuándo la recupera?	“Importe” de la pérdida
<b>SERVICIOS</b>							
Servicio 1							
Servicio 2							
...							
<b>RECURSOS</b>							
Recurso 1							
Recurso 2							
...							
<b>PENSIONES</b>							
Pensión 1							
Pensión 2							
...							
<b>OTROS</b>							
Reducción % IRPF							
Otros 2							
...							

1 Si es cuantitativa, indicar cuantía.

2 Se pierde por trabajar (número de horas/mes); por ser autónomo; por tener cualquier tipo de ingreso (ingreso de capital u otros); etc.

## SITUACIÓN PERSONAL EMPRENDEDOR/A CON DISCAPACIDAD

CONCLUSIONES: NECESIDADES O LIMITACIONES DE CARAA LA ELECCIÓN DE FORMA JURÍDICA.

POSIBLE SOLUCIÓN ESTRUCTURA / FORMA JURÍDICA o límites de la solución para que esta persona pueda llevar a cabo su idea de negocio con la menor pérdida posible de derechos.

## CONSIDERACIONES